Министерство сельского хозяйства Российской Федерации Департамент научно-технологической политики и образования Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Красноярский государственный аграрный университет»

Институт Агроэкологических технологий Кафедра Менеджмента в АПК

СОГЛАСОВАНО: Директор института Грубер В.В.

"24" марта 2025 г.

УТВЕРЖДАЮ: Ректор Пыжикова Н.И.

"28" марта 2025 г.



ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН УСИЛЕННОЙ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ

ВЫДАННОЙ: ФГБОУ ВО КРАСНОЯРСКИЙ ГАУ ВЛАДЕЛЕЦ: РЕКТОР ПЫЖИКОВА Н.И. ДЕЙСТВИТЕЛЕН: 15.05.2025 - 08.08.2026

### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### Основы коммерциализации технологических достижений

### ΦΓΟС ΒΟ

Направление подготовки 35.04.04 «Агрономия»

Направленность (профиль): Защита растений

Курс: 2 Семестр: 3

Форма обучения: очная

Квалификация выпускника: магистр

Красноярск, 2025

Составитель: Ступина Алена Александровна., д.т.н., профессор «25 » февраля 2025 г.

Программа разработана в соответствии с ФГОС ВО по направлению подготовки 35.03.04 «Агрономия», примерной основной профессиональной образовательной программы (ПООП ВО) по направлению подготовки 35.03.04 «Агрономия», профессионального стандарта «Агроном», утвержденного приказом Минтруда России от 20.09.2021 N 644н "Об утверждении профессионального стандарта "Агроном" (Зарегистрировано в Минюсте России 20.10.2021 N 65482).

Программа обсуждена на заседании кафедры протокол № 6 «28» февраля 2025 г.

Зав. кафедрой Далисова Н.А., канд. экон. наук, доцент (ФИО, ученая степень, ученое звание)

«28» февраля 2025\_г.

### Лист согласования рабочей программы

Программа принята методической комиссией института агроэкологических технологий протокол № 8 «24» марта 2025 г.

Председатель методической комиссии Батанина Е.В., к.б.н. доцент

«24» марта 2025 г.

Заведующий выпускающей кафедрой по направлению подготовки 35.04.04 «Агрономия» Ивченко В.К., д.с-х.н., профессор

«28» февраля 2025 г.

### Оглавление

АННОТАЦИЯ	5
1. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
2. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
3. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ ДИСЦИПЛИНЫ	6
4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	7
<ul> <li>4.1. ТРУДОЁМКОСТЬ МОДУЛЕЙ И МОДУЛЬНЫХ ЕДИНИЦ ДИСЦИПЛИНЫ</li> <li>4.2. СОДЕРЖАНИЕ МОДУЛЕЙ ДИСЦИПЛИНЫ</li> <li>4.3. ЛАБОРАТОРНЫЕ/ПРАКТИЧЕСКИЕ/СЕМИНАРСКИЕ ЗАНЯТИЯ</li> <li>4.5. САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ РАЗДЕЛОВ ДИСЦИПЛИНЫ</li> <li>4.5.1. Перечень вопросов для самостоятельного изучения и видов самоподготовки к текущему контролю знаний</li> <li>4.5.2. Курсовые проекты (работы)/ контрольные работы/ расчетно-графические работы/ учеб исследовательские работы</li> </ul>	8 10 11 і́но- 12
5. ВЗАИМОСВЯЗЬ ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ	
6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	13
6.1. Карта обеспеченности литературой	13
7. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ЗНАНИЙ, УМЕНИЙ, НАВЫКОВ И ЗАЯВЛЕННЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ	15
8. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	17
9. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ	15
9.1. Методические рекомендации для обучающихся	
9.2. Методические рекомендации для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья	

### Аннотация

Дисциплина «Основы коммерциализации технологических достижений» является дисциплиной обязательной части Блока 1 Дисциплины (модули) подготовки студентов по направлению подготовки магистров по направлению 35.04.04 «Агрономия». Дисциплина реализуется в институте Агроэкологических технологий кафедрой Менеджмента в АПК.

Дисциплина нацелена на формирование универсальных компетенций УК-3, общепрофессиональных компетенций ОПК-5, ОПК-6.

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов связанных формирование у студентов современных представлений об уровне научных достижений в области интеллектуальной собственности и технологических инновациях и ее роли для решения организационно-экономических функций сельскохозяйственных организаций. Преподавание дисциплины предусматривает следующие формы организации учебного процесса: (лекции, лабораторные работы, самостоятельная работа, консультации).

Программой дисциплины предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости в форме тестирования и промежуточный контроль в форме зачета.

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 3 зачетных единицы, 108 часов. Программой дисциплины предусмотрены лекционные (12 часов), лабораторные занятия (36 часов) и (60 часов) самостоятельной работы студента.

### 1. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Основы коммерциализации технологических достижений » включена в ОПОП, в обязательную часть, формируемую участниками образовательных отношений блока 1 Дисциплины (модули).

Полученные знания по дисциплине «Основы коммерциализации технологических достижений» применяются при выработке проектной части ВКР.

Контроль знаний студентов проводится в форме текущей и промежуточной аттестации.

# 2. Цели и задачи дисциплины. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции, формируемые в результате освоения.

**Целью изучения дисциплины** «Основы коммерциализации технологических достижений» является: приобретение обучающимися углубленных знаний в области организации процессов коммерциализации, необходимых умений, которые основаны на знании методов и инструментов, применяемых при управленческой деятельности.

### Задачи дисциплины:

- осуществлять анализ проблемных ситуаций на основе анализа рынка и перспективных направлений реализаций технологических достижений;
  - сформировать способность управлять коллективами и организовывать процессы.

Таблица 1

Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

•	e j 10111111 110 A1101111111111	
Код компетенции	Содержание компетенции	Перечень планируемых
		результатов обучения по
		дисциплине
УК – 3. Способен	УК-3.1.	Знать:теоретические аспекты
организовывать и	ид-1 Вырабатывает стратегию	стратегического менеджмента
руководить	сотрудничества и на ее основе	Уметь: осуществлять критический
работой команды,	1377	анализ проблемных ситуаций

ny rea Sagry yna g		Dra vers . Mema www. by vec ferror
вырабатывая	организует работу команды для	Владеть: методиками выработки стратегии действий для
командную стратегию для	достижения поставленной цели.	стратегии действий для достижения целей
достижения	УК-3.2.	достижения целеи
поставленной цели	ид-2 Учитывает в своей социальной	
поставленной цели	и профессиональной деятельности	
	интересы, особенности поведения	
	и мнения (включая критические)	
	людей, с которыми	
	работает/взаимодействует, в том	
	числе посредством корректировки	
	своих действий.	
	УК-3.3.	
	ид-3 Обладает навыками	
	преодоления возникающих в	
	команде разногласий, споров и	
	конфликтов на основе учета	
	интересов всех сторон.	
	УК-3.4.	
	ид-4 Предвидит результаты	
	(последствия) как личных, так и	
	коллективных действий.	
	УК-3.5.	
	ид-5 Планирует командную работу,	
	распределяет поручения и	
	делегирует полномочия членам	
	команды. Организует обсуждение	
	разных идей и мнений.	
ОПК – 5. Способен	ОПК-5.1.	Знать:теоретические аспекты по
осуществлять	ид-1 Владеет методами	оценке технико-экономического
технико-	экономического анализа и учета	ооснования
экономическое	показателей проекта в агрономии	Уметь: осуществлять технико-
обоснование	ОПК-5.2.	экономическое обоснование
проектов в	ид-2 Анализирует основные	Владеть: методиками оценки и
профессиональной	производственно-экономические	обоснования эффективности
деятельности	показатели проекта в агрономии	проекта
	ОПК-5.3.	
	ид.3 Разрабатывает предложения	
	1 ''	
	по повышению эффективности	
OHK C.C.	проекта в агрономии	Dware
ОПК-6 Способен	способен управлять коллективами и	Знать: основные процессы
управлять	организовывать процессы	связанные с управлением
коллективами и	производства	Коллектива
организовывать		Уметь: организовывать процессы
процессы		Производства
производства.		Владеть: методиками управления коллективом
		ROBICKTRIDUM

### 3. Организационно-методические данные дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зач.ед. (108 часов), их распределение по видам работ и по семестрам представлено в таблице 2.

 Таблица 2

 Распределение трудоемкости дисциплины по видам работпо семестрам

Распределение трудоемкости дисциплины по видам расотно семестрам Трудоемкость				
Вид учебной работы		час.	]	По естрам
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану				
	3	108	108	
Контактная работа	1,33	48	48	
в том числе:				
Лекции (Л)/ в том числе в интерактивной форме		12	12/6	
Практические занятия (ПЗ) /в том числе в				
интерактивной форме				
Семинары (С)/ в том числе в интерактивной форме				
Лабораторные работы (ЛР) )/ в том числе в		36	36/10	
интерактивной форме		30	30/10	
Самостоятельная работа (СРС)		60	60	
в том числе:				
самостоятельное изучение тем и разделов		25	25	
контрольные работы				
реферат				
самоподготовка к текущему контролю знаний		26	26	
подготовка к зачету		9	9	
Вид контроля:			Зачет	

### 4. Структура и содержание дисциплины

### 4.1. Трудоёмкость модулей и модульных единиц дисциплины

Таблица 3

10

Трудоемкость модулей и модульных единиц дисциплины Наименование Контактная Всего часов Внеаудиторная модулей и модульных работа на модуль работа (СРС) Л ЛПЗ единиц дисциплины Модуль 1 Управление реализацией 6 22 **30** 58 инноваций проекта Модульная единица 1Особенности 2 разработки инноваций в 26 10 14 технологических отраслях Модульная единица 2 Управление затратами и ценовой политикой 32 4 12 16 Модуль 2 Маркетинговый аспект в **50** 14 **30** 6 управлении инновациями Модульная единица 1Система товародвижения и сбыта 16 2 10 инновационной продукции Модульная единица 2 Управление 2 10 коммуникациями 16 4 высокотехнологического бизнеса

18

2

6

Модульная единица ЗОрганизация

отдела маркетинга в инновационной

Наименование модульных	Всего часов	Конта рабо		Внеаудиторная
единиц дисциплины	единиц дисциплины на модуль	Л	ЛП3	работа (СРС)
компании				
Итого	108	12	36	60

#### 4.2. Содержание модулей дисциплины

### Модуль 1 Управление реализацией инноваций проекта.

Модульная единица 1Особенности разработки инноваций в технологических отраслях.

Рынок инноваций и его составляющие. Методы анализа рынка и текущего планирования. Ассортиментная политика

Модульная единица 2 Управление затратами и ценовой политикой.

Специфика и факторы ценообразования инновационных продуктов. Ценовая политика и стратегии выхода на рынок инноваций.

### Модуль 2 Маркетинговый аспект в управлении инновациями

Модульная единица 1Система товародвижения и сбыта инновационной продукции.

Место и роль товаропроводящей сети в формировании инфраструктуры инновационного бизнеса. Преимущества организации товародвижения в инновационном территориальном кластере

Модульная единица 2 Управление коммуникациями высокотехнологического бизнеса. Особенность рекламы высокотехнологичных изделий. Эффективность рекламных кампаний в инновационном бизнесе.

Модульная единица 3 Организация отдела маркетинга в инновационной компании.

Факторы эффективной организации маркетинговой деятельности. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании

### 4.3. Лабораторные/практические/семинарские занятия

Таблипа 4

	Содержание лекционного курса			
№ п / п	№ модуля и модульной единицы дисциплины	№ и тема лекции	Вид контрольного мероприятия	Кол-во часов
1.	Модуль 1 Управление	реализацией инноваций проекта	тестирование	6
	Модульная единица 1	Лекция 1 – Рынок инноваций и его	опрос	1
	Особенности	составляющие;		
	разработки инноваций	Лекция 2 –Методы анализа рынка и	опрос	0,5
	в технологических	текущего планирования		
	отраслях	Лекция 3 – Ассортиментная	опрос	0,5
	1.6	политика		
	Модульная единица 2	Лекция 1 - Специфика и факторы	опрос	2
	Управление затратами и ценовой политикой	ценообразования инновационных продуктов		
		Лекция 2 – Ценовая политика и	опрос	2
		стратегии выхода на рынок		
		инноваций (лекция дискуссия)		
2.		ый аспект в управлении	тестирование	6
	инновациями		-	
	Модульная единица 1	Лекция 1 – Место и роль	опрос	1
	Система	товаропроводящей сети в		
	товародвижения и	формировании инфраструктуры		
	сбыта инновационной	инновационного бизнеса.		

№ п / п	№ модуля и модульной единицы дисциплины	№ и тема лекции	Вид контрольного мероприятия	Кол-во часов
	продукции	Лекция 2 — Преимущества организации товародвижения в инновационном территориальном кластере	опрос	1
	Модульная единица 2. Управление	Лекция 1 - Особенность рекламы высокотехнологичных изделий	опрос	1
	коммуникациями высокотехнологическог о бизнеса	Лекция 2 - Эффективность рекламных кампаний в инновационном бизнесе (лекция дискуссия)	опрос	1
	Модульная единица 3. Организация отдела маркетинга в	Лекция 1 - Факторы эффективной организации маркетинговой деятельности (лекция дискуссия)	опрос	1
	инновационной компании	Лекция 2 - Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании	опрос	1
	Итого		Зачет	12

Таблица 5

Содержание занятий и контрольных мероприятий

<b>№</b> п/п	№ модуля и модульной единицы дисциплины	и название лабораторных/ практических занятий с указанием контрольных мероприятий	Вид контрольного мероприятия	Кол-во часов
1.	Модуль 1 Управление ре	еализацией инноваций проекта	кейс	22
	Модульная единица 1 Особенности разработки	Занятие № 1. Рынок инноваций и его составляющие	Задание	2
	инноваций в технологических	Занятие № 2 Методы анализа рынка и текущего планирования	Задание	2
	отраслях	Занятие № 3 Ассортиментная политика (работа в малых группах)	Задание	6
	Модульная единица 2 Управление затратами и ценовой политикой	Занятие № 1. Специфика и факторы ценообразования инновационных продуктов	Задание	6
		Занятие № 2. Ценовая политика и стратегии выхода на рынок инноваций (работа в малых группах)	Задание	6
2.	Модуль 2 Маркетинговы	* · ·	кейс	14
	инновациями Модульная единица 1 Система товародвижения и сбыта инновационной продукции	Занятие №1 Место и роль товаропроводящей сети в формировании инфраструктуры инновационного бизнеса (работа в малых группах)	Задание	2
	1 ,,,,	Занятие № 2 Преимущества организации товародвижения в инновационном территориальном кластере	Задание	2

№ п/п	№ модуля и модульной единицы дисциплины	и название лабораторных/ практических занятий с указанием контрольных мероприятий	Вид контрольного мероприятия	Кол-во часов
	Модульная единица 2	Занятие №1 Особенность	Задание	2
	Управление	рекламы высокотехнологичных		
	коммуникациями	изделий		
	высокотехнологического	Занятие № 2 Эффективность	Задание	2
	бизнеса	рекламных кампаний в		
		инновационном бизнесе		
	Модульная единица 3.	Занятие №1 Факторы	Задание	2
	Организация отдела	эффективной организации		
	маркетинга в	маркетинговой деятельности		
	инновационной	Занятие № 2 Формы организации	Задание	4
	компании	маркетинговой деятельности для		
		формирования ключевых		
		компетенций инновационной		
		компании		
	Итого		Зачет	36

## 4.4. Самостоятельное изучение разделов дисциплины и виды самоподготовки к текущему контролю знаний.

Самостоятельная работа студентов (СРС) организуется с целью развития навыков работы с учебной и научной литературой, выработки способности вести научноисследовательскую работу, а также для систематического изучения дисциплины.

Применяются следующие формы организации самостоятельной работы:

- организация и использование электронного курса дисциплины размещенного на платформе LMSMoodleдля СРС.
  - работа над теоретическим материалом, прочитанным на лекциях;
  - самостоятельное изучение отдельных разделов дисциплины;
  - подготовка к практическим и лабораторным занятиям;
  - подготовка к семинарам и коллоквиумам;
  - самотестирование по контрольным вопросам (тестам);

## 4.4.1. Перечень вопросов для самостоятельного изучения и видов самоподготовки к текущему контролю знаний

Таблица 6 Перечень вопросов для самостоятельного изучения и видов самоподготовки к текущему контролю знаний

		1		
<b>№</b> п/	№ модуля и модульной единицы	Перечень рассматриваемых вопросов для самостоятельного изучения и видов самоподготовки к текущему контролю знаний	Кол-во часов	
Моду	ль 1 Управление реали	правление реализацией инноваций проекта		
	Модульная единица 1 Особенности разработки инноваций в технологических отраслях	<ol> <li>Понятие интенсификации и диверсификации производства. Экономический аспект.</li> <li>Оценка существующей стратегии</li> <li>Планирование риска.</li> <li>Модель АДЛ.</li> <li>Охват базового рынка.</li> <li>Основные элементы плана маркетинга: схема распространения товара, формы реализации товара.</li> <li>Комплексный подход к формированию системы креативных методов маркетинга инноваций</li> <li>Механизм маркетинга новаций</li> <li>Роль стратегического маркетинга при создании</li> </ol>	5	

10. Методы анализа рынка и текущего планирования маркетинга инновационной продукции   11. Внутрифирменное управление маркетингом инноваций высокотехнологичных отраслей   2. Подецифика и факторы ценообразования инновационных продуктов.   2. Принципы установления цен на радикальные инновации (товары-субституты).   3. Порядок установления прейскурантной цены и методы ценообразования ва инновации.   4. Учет фактора инфляции в цене нового товара.   5. Оптимизация цены по максимуму совокупной прибыли от продажи товародвижения и сбыта инновационной продукции   2. Обоснование способа организации канала сбыта   5. Мерчандайзинг высокотехнологичеок ого бизнеса   1. Коммерческие символы и их роль в продвижении инновации в бренд   4. Опенка эффективности работы канала сбыта   5. Мерчандайзинг высокотехнологичной продукции   6. Сервис новой высокотехнологичной продукции   1. Коммерческие символы и их роль в продвижении инновации в рынок   2. Разработка и регистрация товарного знака инновации в бренд   4. Варианты бренд-стратегий инновационно-ориентированных компаний   4. Модульная единица   3. Пуструменты превращения товарного знака инновации в бренд   4. Варианты бренд-стратегий инновационно-ориентированных компаний   2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций компании   2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании   2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании   2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании   2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании   2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании   2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компания   2. Формы организации маркетинговой деятельности для фо	<b>№</b> п/ п	№ модуля и модульной единицы	Перечень рассматриваемых вопросов для самостоятельного изучения и видов самоподготовки к текущему контролю знаний инноваций	Кол-во часов
Управление затратами и ценовой политикой   2. Принципы установления цен на радикальные инновации (товары-субституты).   3. Порядок установления прейскурантной цены и методы ценообразования на инновации.   4. Учет фактора инфляции в цене нового товара.   5. Оптимизация цены по максимуму совокупной прибыли от продажи товара.   1. Отапы планирования стратегии сбыта инновационной продукции   2. Обоснование способа организации канала сбыта инновационной продукции   2. Обоснование способа организации канала сбыта инспользования в инновационной сфере   4. Оценка эффективности работы канала сбыта   5. Мерчандайзинг высокотехнологичной продукции   6. Сервис новой высокотехнологичной продукции   1. Коммерческие символы и их роль в продвижении инновации на рынок коммуникациями высокотехнологическ ого бизнеса   3. Инструменты превращения товарного знака инновации в бренд   4. Варианты бренд-стратегий инновационноофиентированных компаний   4. Организации отдела маркетинга в инновации маркетинговой деятельности   2. Формы организации маркетинговой деятельности   3. подготовка к текущему контролю знаний   26   10 доготовка к такущему контролю знаний   26   10 доготовка к зачету   9			маркетинга инновационной продукции 11. Внутрифирменное управление маркетингом	
Модульная единица 1 Система товародвижения и сбыта инновационной продукции 2. Обоснование способа организации канала сбыта 3. Виды посреднических операций и специфика их использования в инновационной сфере 4. Оценка эффективности работы канала сбыта 5. Мерчандайзинг высокотехнологичной продукции 6. Сервис новой высокотехнологичной продукции инновации на рынок 2. Разработка и регистрация товарного знака инновации в бренд 4. Варианты бренд - стратегий инновационноо ориентированных компаний маркетинга в инновации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании самоподготовка к текущему контролю знаний 26 подготовка к зачету 9		Управление затратами и ценовой политикой	инновационных продуктов.  2. Принципы установления цен на радикальные инновации (товары-субституты).  3. Порядок установления прейскурантной цены и методы ценообразования на инновации.  4. Учет фактора инфляции в цене нового товара.  5. Оптимизация цены по максимуму совокупной прибыли от продажи товара.	4
Система товародвижения и сбыта инновационной продукции  2. Обоснование способа организации канала сбыта 3. Виды посреднических операций и специфика их использования в инновационной сфере 4. Оценка эффективности работы канала сбыта 5. Мерчандайзинг высокотехнологичной продукции 6. Сервис новой высокотехнологичной продукции инновации на рынок 2. Разработка и регистрация товарного знака инновации в бренд 4. Варианты бренд-стратегий инновационнооториентированных компаний  Модульная единица 3. Организация отдела маркетинга в инновационной деятельности 2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании  самоподготовка к текущему контролю знаний  26 подготовка к зачету			вый аспект в управлении инновациями	16
Модульная единица 2 Управление коммуникациями высокотехнологическ ого бизнеса  Модульная единица 3. Инструменты превращения товарного знака инновации в бренд 4. Варианты бренд-стратегий инновационно- ориентированных компаний  Модульная единица 3. Организация отдела маркетинга в инновационной для формирования ключевых компетенций инновационной компании  самоподготовка к текущему контролю знаний  1. Коммерческие символы и их роль в продвижении инновации на рынок  2. Разработка и регистрация товарного знака инновации в бренд 4. Варианты бренд-стратегий инновационно- ориентированных компаний  4  Модульная единица 3. Организации маркетивной организации маркетинговой деятельности 2. Формы организации маркетинговой деятельности инновационной компании  26  подготовка к зачету  9		Система товародвижения и сбыта инновационной	инновационной продукции 2. Обоснование способа организации канала сбыта 3. Виды посреднических операций и специфика их использования в инновационной сфере 4. Оценка эффективности работы канала сбыта 5. Мерчандайзинг высокотехнологичной продукции	6
Организация отдела маркетинговой деятельности маркетинга в 2. Формы организации маркетинговой деятельности инновационной для формирования ключевых компетенций компании инновационной компании самоподготовка к текущему контролю знаний 26 подготовка к зачету 9		Управление коммуникациями высокотехнологическ	1. Коммерческие символы и их роль в продвижении инновации на рынок 2. Разработка и регистрация товарного знака инновации 3. Инструменты превращения товарного знака инновации в бренд 4. Варианты бренд-стратегий инновационно-	4
подготовка к зачету 9		Организация отдела маркетинга в инновационной компании	маркетинговой деятельности  2. Формы организации маркетинговой деятельности для формирования ключевых компетенций инновационной компании	
		<u> </u>	цему контролю знаний	
		подготовка к зачету ВСЕГО		9 <b>60</b>

4.4.2. Курсовые проекты (работы)/ контрольные работы/ расчетно-графические работы/ учебно-исследовательские работы Таблица 7

<b>№</b> п/п	Темы курсовых проектов (работ)	Рекомендуемая литература (номер источника в соответствии с прилагаемым списком)
	Не предусмотрено учебным планом	

### 5. Взаимосвязь видов учебных занятий

 Таблица 8

 Взаимосвязь компетенций с учебным материалом и контролем знаний студентов

Компетенции	Лекции	ЛПЗ	СРС	Вид контроля
УК – 3 -способен организовывать	M1, M2,	M1, M2	M1, M2	Зачет
и руководить работой команды,				
вырабатывая командную				
стратегию для достижения				
поставленной цели				
ОПК – 5 - Способен осуществлять	M1, M2	M1, M2	M1, M2	Зачет
технико-экономическое				
обоснование проектов в				
профессиональной деятельности				
ОПК-6 - способен управлять	M1, M2	M1, M2	M1, M2	Зачет
коллективами и организовывать				
процессы производства.				

### 6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Карта обеспеченности литературой

### КАРТА ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ЛИТЕРАТУРОЙ

Кафедра Менеджмента в АПК Направление подготовки 35.04.04 «Агрономия» направленность (профиль) Защита растений

Дисциплина «Основы коммерциализации технологических достижений»

Вид	Наименование	Артоми	Издательство	Год	Вид	издания	Мес хранс		Необходи -мое	Количест
занятий	Паименование	Авторы	Издательство	издания	Печ.	Электр.	Библ.	Каф.	количеств	во экз. в вузе
									о экз.	
1	2	3	4	6	7	8	9	10	11	12
			Основная	я литерату	ра					
Лекции,	Управление	Баранчеев, В. П.	Юрайт	2025		+			5	
лабораторн	инновациями									
ые занятия										
Лекции,	Управление	Гумерова Г. И.,	Юрайт	2019		+			5	
лабораторн	интеллектуальной	Шаймиева Э. Ш.								
ые занятия	собственностью									
	Дополнительная литература									
Лекции,	Маркетинговое	Завгородняя А.В.	Юрайт	2019		+			5	
лабораторн	планирование									
ые занятия										

Директор научной библиотеки Р.А. Зорина

### 6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"

- 1. Каталог библиотеки www.kgau.ru/new/biblioteka/
- 2. web-ирбис64+
- 3. Эбс «лань» e.lanbook.com
- 4. эбс юрайт www.biblio-online.ru/
- 5. эбс agrilib http://ebs.rgazu.ru/
- 6. Национальная электронная библиотека http://нэб.рф/
- 7. Научная электронная библиотека "elibrary.ru" www.elibrary.ru
- 8. Справочно-правовая система консультантплюс- www.consultant.ru
- 9. Информационно аналитическая система «статистика» <u>www.ias-stat.ru/</u>
- 10. Elsevier scopus <a href="https://www.scopus.com/">https://www.scopus.com/</a>

### 6.3. Программное обеспечение

- 1. Office 2007 Russian OpenLicensePask NoLev
- 2. ABBYY FineReader 10 Corporate Edition.
- 3. Kaspersky Endpoint Security длябизнеса-Стандартный Russian Edition. 1000-1499 Node 2 year Ediucational License
- 4. Acrobat Professional Russian 8.0 AcademicEdition Band R 1-9999

### 7. Критерии оценки знаний, умений, навыков и заявленных компетенций

**Текущая аттестация** магистров производится в дискретные временные интервалы лектором и преподавателем, ведущими лекционные и практические занятия по дисциплине в следующих формах:

- тестирование;
- кейс;
- выполнение заданий.

**Промежуточная аттестация** по результатам семестра по дисциплине проходит в форме зачета.

Таблица 10 Рейтинг – план дисциплины «Основы коммерциализации технологических инноваций»

	Модули	Часы	Баллы
1	Модуль № 1	52	40
2	Модуль № 2	56	60
	Зачет	-	-
	Итого	108	100

В фонде оценочных средств по дисциплине "Основы коммерциализации технологических достижений", в котором детально прописаны критерии оценивания по текущей и промежуточной аттестации.

• Распределение баллов по модулям

No	• • • •						
	Модули	Задания	Кейс	Тест	Опрос	Зачет	Итого
1	Модуль № 1	10	10	5	20	-	45
2	Модуль № 2	10	10	5	25	-	50
	Зачет	-	-			5	5

Итого	20	20	10	50	5	100

### Промежуточный контроль (зачет)

*Промежуточный контроль* по результатам семестрам по дисциплине проходит в форме контрольного итогового тестирования.

Для допуска к промежуточному контролю обучающийся должен набрать необходимое количество баллов по итогам текущей аттестации -40-60 баллов.

Итоговое тестирование включает в себя тестирующие материалы по всему курсу «Основы коммерциализации технологических достижений» (10 тест-заданий в одном варианте).

Оценивание итогового тестирования осуществляется по следующим критериям:

Обучающийся, давший правильные ответы 85-100% тестирующих материалов (1-2 ошибки), получает максимальное количество баллов – 5баллов.

Обучающийся, давший правильные ответы в пределах 70-85% тестирующих материалов (3 ошибки), получает 4 балла.

Обучающийся, давший правильные ответы в пределах 60-70% (4 ошибки) тестирующих материалов, получает 3 балла.

Обучающийся, давший правильные ответы на менее чем 60% тестирующих материалов, не набирает баллов и приходит на контрольное тестирование повторно.

Баллы, полученные на итоговом тестировании, суммируются с баллами, полученными в течение семестра на текущей аттестации и принимается решение о выставлении зачета по следующим критериям:

от 65 и более баллов - обучающийся получает зачет по дисциплине "Основы коммерциализации технологических достижений»

Обучающийся, не сдавший зачёт, приходит на пересдачу в сроки в соответствии с графиком ликвидации академических задолженностей: http://www.kgau.ru/new/news/news/2019/grafik\_lz.pdf.

### 8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Имеются специализированные учебные аудитории для проведения компьютерных практикумов и самостоятельной работы обучающихся, оснащенные современной компьютерной и офисной техникой, необходимым программным обеспечением, электронными учебными пособиями и законодательно –поисковой системой, имеющий безлимитный выход в интернет; специализированную аудиторию для проведения практических занятий, практикумов, тренингов, проведения презентаций работ, оснащенную аудиовизуальной техникой.

### 9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

### 9.1 Методические указания по дисциплине для обучающихся

Рабочая программа предусматривает возможность обучения в рамках традиционной поточно-групповой системы обучения. При поточно –групповой системе обучения последовательность изучения учебно-образовательных модулей определяется его номером. При этом обучение рекомендуется в течение одного семестра: для обучающихся – 2 семестр.

На кафедре внедрена кредитно-модульная система обучения. При введении кредитно-модульной системы обучения сформирован учебный план таким образом, чтобы он обеспечивал возможность:

- изучение отдельных модулей в различные расширенные временные интервалы и различной последовательности.

Обучающийся перед изучением дисциплин должны быть ознакомлены с системами кредитных единиц и бально-рейтинговой оценкой.

Закрепление полученных теоретических знаний осуществляется на практических занятиях в завершающей части учебного курса. Выбор формы проведения практических занятий проводится преподавателем и может включать:

- задания;
- кейсов (кейс-стади);
- применение проектного метода;
- круглые столы;
- научно-практические конференции.

## 9.2 Методические указания по дисциплине для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья

В целях освоения учебной программы дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья обеспечивается:

- 1. Для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по зрению:
- 1.1. размещение в доступных для обучающихся местах и в адаптированной форме справочной информации о расписанииучебных занятий;
- 1.2. присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь:
- 1.3. выпуск альтернативных форматов методических материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);
  - 2. Для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья послуху:
  - 2.1. надлежащими звуковыми средствами воспроизведение информации;
- 3. Для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья,имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата:
- 3.1. возможность беспрепятственного доступа обучающихся в учебные помещения, туалетные комнаты и другие помещения института, а также пребывание вуказанных помещениях.

Образование обучающихся с ограниченными возможностями здоровья можетбыть организовано как совместно с другими обучающимися, так и в отдельных группахили в отдельных организациях.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по дисциплине.

Учебно-методические материалы для самостоятельной работы обучающихся изчисла инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья предоставляются водной из форм, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации.

Категории студентов	Формы		
С нарушение слуха	• в печатной форме;		
	• в форме электронного документа;		
С нарушением зрения	• в печатной форме увеличенных шрифтом;		
	• в форме электронного документа;		
	• в форме аудиофайла;		
С нарушением опорно-двигательного	• в печатной форме;		
аппарата	• в форме электронного документа;		
	• в форме аудиофайла.		

В освоении дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностямиздоровья большое значение имеет индивидуальная работа. Под индивидуальной работойподразумевается две формы взаимодействия с преподавателем: индивидуальная учебнаяработа (консультации), т.е. дополнительное разъяснение учебного материала иуглубленное изучение материала с теми обучающимися, которые в

этом заинтересованы, и индивидуальная воспитательная работа. Индивидуальные консультации по предметуявляются важным фактором, способствующим индивидуализации обучения иустановлению воспитательного контакта между преподавателем и обучающимся инвалидом или обучающимся с ограниченными возможностями здоровья.

### ПРОТОКОЛ ИЗМЕНЕНИЙ РПД

Дата	Раздел	Изменения	Комментарии

Программу разработала:

Ступина Алена Александровна., д.т.н., профессор

### **РЕЦЕНЗИЯ**

на рабочую программу по дисциплине "Основы коммерциализации технологических достижений" для подготовки обучающихся по направлению 35.04.04 "Агрономия", направленность "Защита растений", очной формы обучения.

Представленная на рецензию рабочая программа оформлена с соблюдением предъявленных требований к оформлению рабочих программ по стандартам ФГОС ВО 3-го поколения.

Дисциплина " Основы коммерциализации технологических достижений " является элементом базовой части дисциплин подготовки обучающихся по направлению 35.04.04 "Агрономия", направленность "Защита растений".

Предложенные в программе перечень тем лекций и их содержание позволяют получить необходимые теоретические знания в области организационного поведения.

Программа проведения практических занятий, предложенные в ней образовательные технологии, позволяют достичь заявленной цели - базовых знаний об организационном поведении, а также сформировать необходимые компетенции у студентов и подготовить их к изучению учебных курсов, опирающихся на дисциплину " Основы коммерциализации технологических достижений ".

Предложенная в программе система контрольных процедур и средства их обеспечения позволяют оценить степень освоения обучающимся материала дисциплины и качество сформированных навыков.

Считаю, что представленная на рецензию рабочая программа полностью удовлетворяет требованиям ФГОС ВО 3-го поколения и может быть использована для подготовки обучающихся по дисциплине " Основы коммерциализации технологических достижений " по направлению 35.04.04 "Агрономия", направленность "Защита растений".

руководитель отдела селькоз кредитовании ООО "Енисейское кредитное агентство"

Давыденко С.В.