

# ПЕРВАЯ ВЕСЕННЯЯ

## БИЗНЕС-ШКОЛА



начало регистрации

**14.03**

<http://fpkp.sfu-kras.ru/program/4/371>

**28.03**

дата начала школы



По окончании школы ты получишь **сертификат\***  
о повышении квалификации государственного образца

\* при наличии высшего образования

тебя ждут инвесторы:



**ЭДУАРД  
АДАМЯН**

управляющий  
партнер в KataFlow

**ПАВЕЛ  
ЧЕРКАШИН**

управляющий  
партнер венчурного  
фонда GVAVector.In.

**АЛЕКСЕЙ  
СЕМЁНОВ**

председатель  
СОБА

**ЛЮБОВЬ  
СИМОНОВА**

управляющий  
инвестициями  
ФПИ РВК



а также:

новые знакомства

командообразование

написание бизнес-плана

защита интеллектуальной собственности

поиск рынка для вашей продукции



# ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ

28.03	18.30-21.00 Большой зал КРИТБИ Свободный, 75	Первый день целиком посвящен выбору перспективной идеи. Для аудитории с готовым проектом первый день будет полезен в понимании, почему именно так представлен продукт и нужно ли его менять. Для аудитории без готового проекта первый день поможет перейти от фантазии к продажам.
30.03	18.30-21.30 Краевая библиотека Карла Маркса, 114	Вторая встреча поможет разложить дальнейшие планы на небольшие исполняемые части. В этот же день будет изучен инструмент первого контакта с клиентом, который вас не ждет и, мягко говоря, не жаждет общаться.
04.04	18.30-21.30 Большой зал КРИТБИ Свободный, 75	Технология Customer development поможет понять, как разработать и вывести на рынок новый продукт с опорой на исследование мнения потребителей.
05.04	18.30-21.30 Коворкинг КРИТБИ Свободный, 75	Настольная игра «PIVOT» поможет пройти азы Unit-экономики. PIVOT - это настольный бизнес-симулятор для обучения и развития имеющихся навыков подсчета экономики.
06.04	18.30-21.30 Коворкинг КРИТБИ Свободный, 75	Экспертная сессия. Индивидуальное общение участника с экспертом в течение 15 минут о гипотезах проекта на ближайшее время.
11.04	18.30-21.30 Коворкинг КРИТБИ Свободный, 75	День посвящен систематизации результатов предыдущих встреч. В этот день будут разобраны чужие кейсы, способы привлечения первых 10 покупателей, выбор b2b или b2c сегмента и изменение их, если необходимо.
13.04	18.30-21.30 Краевая библиотека Карла Маркса, 114	Любой пришедшей на курс команде не хватает тех или иных людей для развития проекта. В первые шесть дней особенно ярко станет видно, кто может вам помочь из коллег. Часто команды дополняют друг друга. Иногда проекты приходят к выводу объединиться.
18.04	18.30-21.30 Большой зал КРИТБИ Свободный, 75	Данный блок направлен на формирование у участников навыков убеждения, аргументации в обсуждении.
20.04	18.30-21.30 Краевая библиотека Карла Маркса, 114	День посвящен изучению основ защиты интеллектуальной собственности.
23.04	10.00-16.30 Большой зал КРИТБИ Свободный, 75	Встреча посвящена инструментам институтов развития.
29.04	10.00-16.30 Свободный, 79/10 Библиотека СФУ, Р-806, ректорский зал	День посвящен разбору кейсов команд, обсуждению опыта экспертов. Панельная дискуссия экспертов. Закрытие «Первой весенней бизнес-школы»

